

#1

**RETOUR
D'EXPÉRIENCE**



**NOUS RECHERCHONS UNE
SOLUTION PERMETTANT DE
DÉVELOPPER NOS VENTES
ET NOS MARGES.**



**NOUS SOUHAITONS FAIRE
ÉVOLUER NOTRE MODE DE
COMMERCIALISATION EN
INTÉGRANT UNE OFFRE
LOCATIVE.**



**LE LEASING S'EST
RÉVÉLÉ ÊTRE UNE SOLUTION
EFFICACE POUR GAGNER
DES PARTS DE MARCHÉ
ET SAISIR DE NOUVELLES**

OPPORTUNITÉS DE BUSINESS.



**POUR L'INTÉGRER À NOTRE
STRATÉGIE COMMERCIALE,
NOUS AVIONS BESOIN D'UN
PARTENAIRE FIABLE,
CAPABLE DE NOUS AIDER À
CONVAINCRE ET FORMER
NOS ÉQUIPES COMMERCIALES.**



**AVEC LOCAM,
NOUS AVONS BÉNÉFICIÉ
D'UN VÉRITABLE
ACCOMPAGNEMENT
PERSONNALISÉ.**



LES ÉQUIPES LOCAM SONT
VENUES À LA RENCONTRE
DE NOS ÉQUIPES AFIN DE
BIEN **COMPRENDRE** NOTRE
ORGANISATION, NOTRE CYCLE
DE VENTE ET NOS BESOINS.



**ENSUITE UN MODULE
DE FORMATION DÉDIÉ
À NOTRE FORCE
DE VENTE A ÉTÉ
CONSTRUIT ET ANIMÉ
PAR LES ÉQUIPES LOCAM.**



LOCAM C'EST



280 COLLABORATEURS
20 AGENCES EN FRANCE
+ DE 40 ANS D'EXPERTISE
UNE FILIALE DU GROUPE CRÉDIT AGRICOLE

POUR +

D'INFO

**RENDEZ-VOUS
SUR NOTRE SITE :**

WWW.LOCAM.FR